

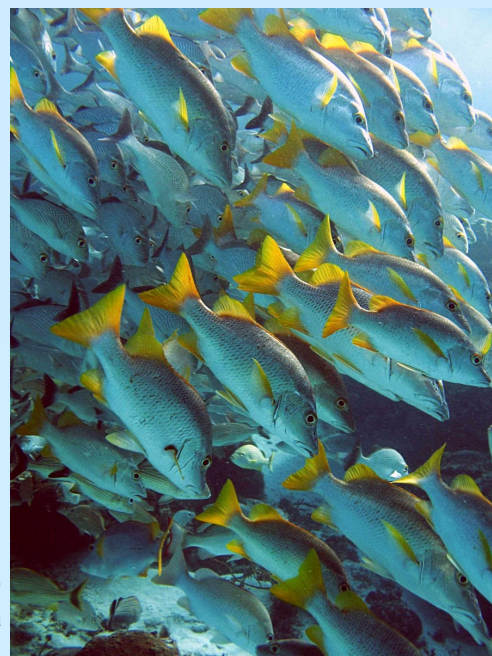


Instructivo #4 de FORCE para el manejo de los arrecifes Caribeños

Valor económico de peces arrecifales a la industria del buceo turístico e implicaciones de su declive

El problema

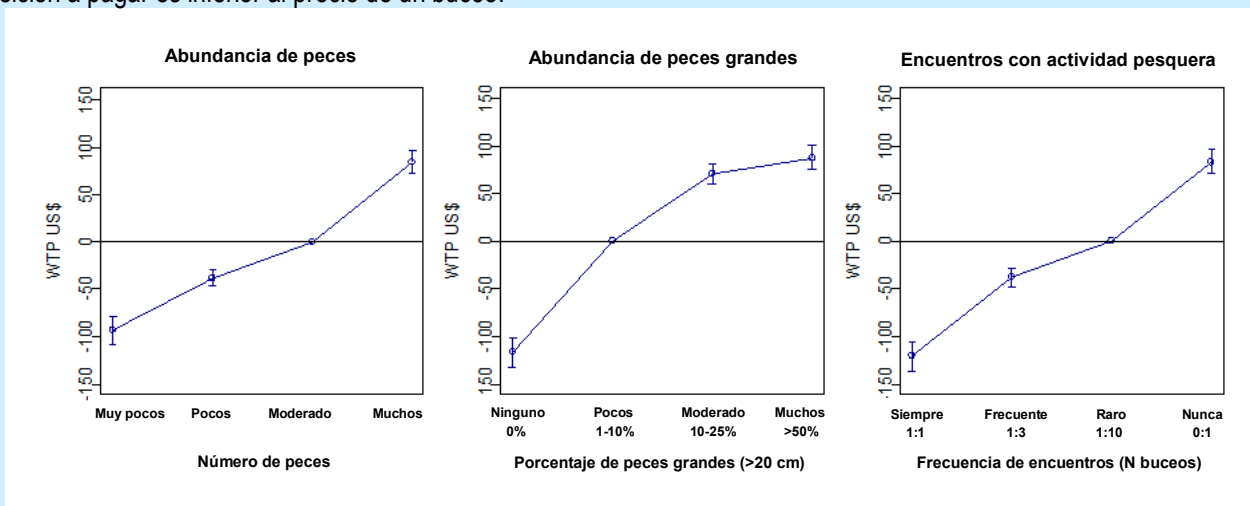
El turismo de buceo aporta miles de millones de dólares a las economías y fondos de conservación marina en muchos lugares del Caribe cada año. Sin embargo, los arrecifes de coral y especies de peces asociadas que atraen a millones de turistas de buceo anualmente están bajo estrés severo debido a factores tales como el cambio climático y la pesca insostenible. Con la crisis financiera en las economías globales los consumidores están más conscientes de sus gastos y quieren más por su dinero. Consumidores exigentes pueden dejar de ir a arrecifes de baja calidad para experimentar la calidad de los arrecifes que están dispuestos a pagar. Por tanto, áreas con arrecifes degradados y poblaciones de peces en declive podrían experimentar pérdidas significativas debido a una disminución de su participación en el mercado global de buceo.



La evidencia

Un estudio a gran escala de buzos en Barbados, St. Kitts y Nevis y Honduras evaluó su disposición a pagar por buceos con distintas abundancias de peces, así como para evitar encontrarse con actividades pesqueras o aparejos de pesca. Los buzos indicaron que estarían dispuestos a pagar 51-79\$ más para bucear con un número moderado de peces grandes (10-25% de peces de más de 20 cm) en comparación con las condiciones actuales (1-10%). Además, los buzos estarían dispuestos a pagar 93-110\$ más para evitar bucear con menos peces que los observados en las condiciones actuales. Aunque estas cantidades no representan directamente el precio que se puede cobrar por cada buceo, los resultados confirman que los buzos están dispuestos a pagar sumas importantes para ver peces abundantes y de gran tamaño y que comunidades de peces arrecifales saludables son un componente muy importante de la experiencia de buceo.

Si no se hace nada para frenar la caída de la abundancia y tamaño de los peces de arrecife en el Caribe, las pérdidas para la industria del turismo de buceo podrían ser significativas. Por ejemplo, con base en el número de buzos en Barbados y St. Kitts y Nevis, se podrían esperar pérdidas anuales de 1,2-2,1 millones \$ en cada país debido al excedente del consumidor (diferencia entre lo que los buzos están dispuestos a pagar por un buen buceo en relación a su precio de mercado). En las Islas de la Bahía (Honduras) donde el buceo es una actividad importante, las pérdidas podrían ser de hasta 7,6-12,2 millones \$ al año. Aunque no es posible determinar con exactitud cómo estos resultados afectarán al números de buzos, es claro que los buzos no usaran un área si su disposición a pagar es inferior al precio de un buceo.



Disposición a pagar (WTP en \$) por un paquete de dos buceos con diferentes abundancias de peces, abundancia de peces grandes y actividad pesquera/aparejos de pesca encontrados, en relación a las condiciones actuales (media y errores estándar)



Instructivo #4 de FORCE para el manejo de los arrecifes Caribeños

Valor económico de peces arrecifales a la industria del buceo turístico e implicaciones de su declive

Usos de manejo

Opción 1: Invertir en conservación

Con tales pérdidas económicas potenciales por la disminución de peces arrecifales, asegurar la sostenibilidad de las poblaciones de peces de arrecife está claramente justificada. Si las poblaciones se mantienen o mejoran, los buzos recibirán una satisfacción considerable en estas áreas, lo que aumentará la posibilidad de su retorno.

Opción 2: Invertir en conservación y tarifas a los usuarios

Parte del excedente del consumidor puede ser capturado mediante el cobro de tarifas a los usuarios para así financiar actividades de conservación. Por ejemplo, la operación de las áreas marinas protegidas en Bonaire y Saba se financia exclusivamente a través de tarifas a los usuarios. Mas aun, en este estudio, los buzos estaban dispuestos a pagar grandes cantidades para evitar aparejos de pesca. Por tanto, parece ser económicamente viable designar zonas donde la pesca este prohibida donde se paguen tarifas de entrada.



Preguntas frecuentes

1) ¿No es suficiente simplemente bucear en aguas cálidas?

Aunque el mercado de buceo tiene muchos buzos novatos que pueden estar menos preocupados por la calidad de los arrecifes, los buzos más experimentados gastan más para visitar sitios de mejor calidad. Si la población de peces se degrada hasta el punto en que no vale la pena el dinero de los buzos (es decir, el sitio esta por debajo de su disposición a pagar), ellos van a ir a otra parte para encontrar mejores arrecifes. Mejores arrecifes tienen una mejor reputación y atraen más buzos, aumentando los ingresos para las comunidades locales. Esto también aplica a snorkel y otras actividades de entretenimiento submarino.

2) ¿Cómo beneficia el turismo de buceo al resto de la economía?

Las ramificaciones del turismo de buceo son tremendas. El buzo promedio gasta casi dos veces más que el turista promedio durante su estancia. En muchas áreas, la presencia de una fuerte industria del buceo también ha promovido la sensibilización y la participación de los usuarios de los recursos locales.

3) Desde el punto de vista del pescador: ¿Cómo me beneficia? ¿Voy a tener que dejar de pescar?

Otros estudios han demostrado que la protección local de las poblaciones de peces ha beneficiado notablemente a la pesca en los arrecifes cercanos. El objetivo no es quitarle a los pescadores su medio de vida, sino manejar ciertas áreas para mejorar los beneficios de todas las partes interesadas. Áreas de buceo donde no se permite la pesca pueden coexistir y beneficiar zonas con prioridad para los pescadores.

4) Desde el punto de vista del gestor: ¿Cuál es la mejor manera de gastar el dinero usando estos resultados?

La abundancia de peces está estrechamente ligada a la calidad del hábitat. Usar fondos reduciendo factores que perjudican a los arrecifes de coral, como la contaminación y el daño físico, ayudará a mantener la calidad del arrecife de la que dependen las poblaciones de peces. La pesca reduce el tamaño promedio de los peces en el arrecife. Para ver mejoras en el tamaño de los peces, el manejo de los recursos pesqueros debe ser una prioridad.

Como los buzos parecen tener aversión a encontrarse con actividad pesquera o aparejos de pesca, la designación de áreas separadas de recreo y zonas de pesca puede ser una estrategia para mejorar la experiencia de buceo, así como reducir los conflictos entre grupos de usuarios.

Información adicional

www.force-project.eu

